

販売力向上 販路開拓拡大セミナー

あなたの身に付けたスキルは
必ず職場で役に立つ!!



対象者

- ▶加須市内で就職・正社員を目指している方
- ▶加須市内で転職や起業を考えている方など、年齢問わず受講できます。
(雇用保険を受給の方は求職活動としてカウントされます)

日時 平成31年1月16日、23日、30日、2月6日 全水曜日

開場 13:15～ 13:30～16:30

会場 市民プラザかぞ 3階 会議室

*会場のご案内、受講申込は裏面をご覧ください。

全4回 受講無料
定員20名

第1回
1/16
水

テーマ・内容

**パソコン活用
パワーポイント実習講座**
資料作りに欠かせない
パワーポイントで素敵な資料を作ろう!

ビジネスで使用頻度が高くなっているパ
ワーポイント。相手に良く伝わる構成やビジ
ジュアル資料の作成方法を学びます。

- ▶説得力あるシナリオ構成とは
- ▶パワーポイントの基本操作
- ▶効率の良いスライド作成方法を学ぶ 他



【講
師】

(有)E-スタヂオ
代表取締役 中邨 登美枝 氏
1991年より、企業はじめ各種団体等でIT系
の研修・セミナー講師として活躍中。
著書「Wordをきっちり使う本」他。



第2回
1/23
水

テーマ・内容 ★実技講習会・初心者大歓迎!

**消費者の購買意欲を高める
「情報紙・チラシの作り方」**

行ってみたい・買いたい・リピしたくなる
書き方をパターンを使って学びます!

小売・サービス業だけでなく、様々な企業
で役に立つ販促ツール。集客・売上につ
ながるコツなど、実習を通して習得します。

- ★用紙・マーカー等の教材は協議会で
用意します。★持参品: B以上の鉛筆・
消しゴム・定規(15 cm位)



【講
師】

彩工房 代表
桜井 幸子 氏
厚生労働省認定POP広告クリエイター技能
審査1級取得。日本POPサミット協会会員。
出版著書7冊を持つPOP界の第一人者。



第3回
1/30
水

テーマ・内容

**Instagram・Facebook・LINE@
「集客・販促のための3つのコツ」**

目からウロコ!コストをかけずに
新規客・リピーターづくりに最適!

既存客の訪問回数を増やし、クチコミ拡散
も期待できるスマートフォンのビジネス活
用についてわかりやすく解説します。

- ▶スマホでお店の魅力を伝える術とは?
- ▶スマホ対応無料ホームページとは?
- ▶スマホで消費者ニーズを知る術とは? 他



【講
師】

ホームページコンサルタント
永友事務所 代表 永友 一朗 氏
中小企業のホームページ運営実務に精通し
たITコンサルタントとして活躍中。【共著】「ゼ
ロから始める売上アップのためのネット活用」



第4回
2/6
水

テーマ・内容

**実演販売のプロに学ぶ!
顧客心理を活かした「販売の極意」
立ち寄りお客様、ためらうお客様を
買う気にさせるテクニックを伝授**

あらゆる商品を飛ぶように売り込むプロの
実演販売士が顧客心理学からお客様を
惹きつける接客術について解説します。

- ▶対面・実演販売で成果を出すテクニック
- ▶販売現場で効果抜群の話法とは?
- ▶お客様はここを見ている! 他



【講
師】

(株)オフィス・ブーン 代表取締役
藤沢 文学 氏
日用品～家電など、あらゆる商品を飛ぶように
売るプロの実演販売士。企業やメーカーとの業務
提携も多く、実演販売士養成も行う。



主催・お問合せ

加須市地域雇用創造協議会

TEL:0480-53-8020 FAX:0480-63-1188